



PLANO DE RECUPERAÇÃO JUDICIAL



Plano de Recuperação Judicial da empresa **GARÇA RURAL COMERCIO E REPRESENTAÇÃO AGROPECUARIA LTDA.**

Elaborado em atendimento ao artigo 53 da Lei 11.101/2005 para apresentação nos autos do processo número....347/2009, em tramite na 2ª. VARA CIVEL DE LONDRINA-PR.





1. CONSIDERAÇÕES INICIAIS

O presente documento foi elaborado visando cumprir fielmente ao artigo 53 da Lei 11.101/2005 (Nova Lei de Falências) demonstrando uma forma de um Plano de Recuperação à empresa **GARÇA RURAL COMERCIO E REPRESENTAÇÃO AGROPECUARIA LTDA.**, doravante denominada apenas Garça Rural.

Na data de 28 de março de 2009, foi publicado no Diário Oficial do Estado do Paraná o deferimento do pedido de Recuperação Judicial.

Para atender a elaboração do Plano de Recuperação Judicial, a Garça Rural contratou o senhor, Márcio Viana, profissional especializado em consultoria empresarial, planejamento estratégico e de recuperação, o qual subscreve o referido documento, única e exclusivamente a partir das informações prestadas pela empresa contratante, com anuência e responsabilidade total das informações prestadas pela mesma.

Este Plano de Recuperação Judicial tem como objetivo principal viabilizar solução para a crise econômico-financeira da Garça Rural, o qual contemple a continuidade e manutenção das atividades da empresa face sua função social, geradora de recursos, tributos, empregos diretos e indiretos e ainda a atividade econômica de seus fornecedores, através de créditos e a continuidade da relação comercial.

O Plano de Recuperação Judicial propõe a concessão de prazos e condições especiais para pagamento das obrigações vencidas, conforme faculta o artigo 50 da Lei 11.101/2005. As condições encontram-se detalhadas neste trabalho e atendem às exigências do art. 53 da Lei 11.101/2005.

A demonstração da viabilidade econômica, que trata o art. 53, inciso II, poderá se observar à compatibilidade entre a proposta de pagamento aos credores e a geração de recursos por parte da empresa.





O laudo econômico-financeiro apresentado, fora apoiado única e exclusivamente nas informações prestadas pela Garça Rural, também pelos documentos entregue em juízo conforme art. 51 da lei.

2. Histórico até o Pedido de Recuperação Judicial

A empresa Garça Rural, de capital exclusivamente nacional, fundada em 20 de junho de 1979, sob a forma de sociedade por quotas de responsabilidade limitada, representada por seu sócio proprietário senhor Itar Ogawa, administrador de empresas, brasileiro, casado, portador da cédula de identidade número 400.646-Pr, e CPF 115.058.189-15 e, senhora Toshiko Ogawa, do lar, brasileira, viúva, portadora da cédula de identidade número 1.806.699-Pr, e CPF 788.848.379-87, sendo o capital social da Garça Rural, totalmente integralizado no valor total de R\$ 300.000,00 (Trezentos Mil Reais) distribuídos da seguinte forma: O Sócio Itar Ogawa é detentor de parte do capital integralizado, ou seja, possui o valor de R\$ 285.000,00 (Duzentos e Oitenta e Cinco Mil Reais), sendo que a senhora Toshiko Ogawa possui o valor de R\$ 15.000,00 (Quinze Mil Reais).

Na cidade de Londrina, no Estado do Paraná, têm como atividade principal compra, comercialização e distribuição de produtos agrícolas e veterinários, direcionando exclusivamente seus produtos para agricultores, pecuarista e revendas, sempre proporcionando um alto grau de satisfação a seus clientes pela qualidade dos produtos comercializados e qualidade de serviços praticados.

A empresa Garça Rural atende toda a região compreendida entre o Norte do Paraná.

A empresa emprega atualmente 21 funcionários diretos e outros tantos colaboradores externos.

Ao longo dos seus 30 (trinta) anos de atividades, a Garça Rural, sempre primou por investimentos e tecnologia e aquisição dos melhores produtos ofertados no mercado nacional.





A empresa sempre fez valer o respeito pelo meio ambiente, tornando-se assim um diferencial entre as demais empresas concorrentes do mesmo segmento, cumprindo rigorosamente todas as normas vigentes nacionais e internacionais.

O atendimento aos clientes se dá através de alguns representantes distribuídos em pontos estratégicos para suas atividades, bem como atendimento direto do departamento comercial treinado no atendimento a clientes que se encontram fora da área de atuação dos representantes.

A Garça Rural, esta sempre buscando novos desafios tecnológicos ofertados no mercado nacional e ampliando seus objetivos quanto ao melhor atender seus clientes.

O setor agrícola e veterinário, muitas vezes utiliza-se de técnicas tidas como ultrapassadas, porém o setor tem evoluído muito nos últimos anos, por meio de grandes investimentos em tecnologia, destacadamente nas áreas de informação e comunicação.

Como a grande maioria das empresas brasileiras que atuam no setor, não tem acesso a fontes de capital mais barato, torna-se fundamental a geração de recursos suficientes para fazer frente aos investimentos necessários para se manter sua competitividade. Sendo assim, considerado um dos possíveis problemas enfrentados pelo setor, trata-se sem dúvidas de uma maior necessidade de capital para fazer frente ao ritmo necessário na aquisição de produtos de alto grau tecnológico e aceitação natural do mercado consumidor.

Crise da empresa

O cenário econômico totalmente desfavorável, a crescente diminuição de fornecimento de produtos por parte dos principais fornecedores, e, ainda o expressivo aumento dos valores contas a receber, consequentemente gerando uma absurda diminuição do faturamento, expressiva taxas de juros praticas pelo sistema bancário, forte inadimplência do setor agrícola e veterinário, crise no setor agropecuário em face de grande estiagem verificada nas regiões de atendimento da empresa, nos últimos anos a empresa obrigou-se como qualquer outra empresa no Brasil, a tomar crédito junto às instituições





financeiras, objetivando manter em equilíbrio suas atividades visto a forte inadimplência verificada no setor de operações da empresa.

O grau de endividamento da empresa fora amplamente planejado, e os valores envolvidos encontravam respaldo na manutenção do faturamento e os recebíveis da empresa (vendas efetuadas a prazo), porem o exagerado aumento na conta títulos a receber gerou total desconforto ao fluxo de caixa da empresa, consequentemente inviabilizando a empresa de honrar seus compromissos financeiros.

Os valores tomados junto às diversas instituições financeiras foram totalmente aplicados nas atividades fins da empresa, treinamento de funcionários e representantes, visando com isto atender as exigências cada vez maior do mercado agropecuário onde atua a empresa, sabendo que o giro de pagamento dos recebíveis do segmento agropecuário tem um ciclo operacional muito longo em muitos caso superando a 180 (cento e oitenta) dias visto o período de colheita e comercialização das safras, o ciclo das comercializações têm seu inicio quando da chegada dos produtos na empresa, comercialização e o retorno dos valores ao fluxo de caixa da empresa, obrigando assim a empresa a buscar aportes de capital com objetivo de financiar o ciclo de comercialização dos produtos, enfrentando ainda, problemas operacionais, estruturas administrativas, etc.

No inicio do ano 2.006, a empresa verificou um acentuado declínio em seu faturamento com base no ano anterior, agravando-se muito quando do inicio da crise Mundial, no inicio no mês de setembro de 2008.

A empresa projeta faturamento para ano de 2009, no valor total de R\$ 3.000.000,00 face à escassez de recursos para financiamento de capital de giro e fluxo operacional, e ainda a insistente negativa na continuidade de fornecimento de produtos por grande maioria dos fornecedores.

a - Perspectivas da comercialização agropecuária e veterinária no Brasil

As perspectivas de comercialização prevista para o corrente ano, passam por diversos cenários.





1 – Maior agravante trata-se da “seca” verificada em todo o Estado do Paraná com reduções consideráveis na produtividade gerando diminuição na produtividade entre 30% e 35%, com a agravante de ainda as “geadas” ocorridas ter prejudicando sensivelmente a safrinha de milho, verificando-se perdas excessivas em algumas regiões.

2 – Preços, praticados na comercialização do milho, e a reduzida produtividade têm gerado aos agricultores terríveis situações de inadimplências.

3 – A redução na produção da soja, gera conseqüências extremas de diminuição na rentabilidade do agricultor.

4 – Na linha veterinária, verificou-se um expressivo número de encerramento de atividades de diversos frigoríficos na região noroeste do Estado do Paraná, afetando diretamente os pecuarista e fornecedores de produtos veterinários.

5 – A Garça Rural, dentro de uma visão extremamente otimista, acredita fielmente em suas atividades, pois o “agro negócio” apesar de todas as adversidades do setor, ainda trata-se de um grande fator de geração de recursos do Estado do Paraná, verifica-se a grande competência dos agricultores e pecuarista que será o grande diferencial neste momento de crise vivenciada por este setor produtivo.

Perspectivas para o setor agropecuário. Preço mínimo mais próximo da realidade do setor, e garantido pelos órgãos governamentais.

Volta de seguro de produção mais abrangente, e com decisões de soluções mais velozes capaz de acompanhar a dinâmica de velocidade que o setor exige.

Sensível redução dos juros bancários, fator que insiste em inviabilizar o crescimento e desenvolvimento do setor.

A handwritten signature or mark in black ink, consisting of a large loop and several strokes.





b - Quais as reais medidas adotadas visando à reversão da atual situação de crise

A GARÇA RURAL vem realizando as seguintes atividades em sua estrutura funcional.

- ✓ Readequação de seus custos fixos e variáveis.
- ✓ Implantação de maior controle operacional cadastral, para liberação de vendas a prazo.
- ✓ Implantação de controles de custos, visando identificar possíveis falhas existentes.
- ✓ Melhor interação dos processos compra vendas, marketing, buscando redução do ciclo econômico e comercial.
- ✓ Maior profissionalismo nas políticas comerciais, adequação do mix de produtos comprados objetivando dar continuidade ao desenvolvimento de novas linhas de produtos e mercados.
- ✓ Controles internos mais com continua melhoria no sistema operacional.
- ✓ Maior interação entre os diversos departamentos e administração, compras, comercial, gerencia administrativa.
- ✓ Elaboração do Plano de Recuperação Judicial.

A handwritten signature or mark in black ink, consisting of a large loop and several strokes.





ELABORAÇÃO DO PLANO DE RECUPERAÇÃO

3.1 Introdução

O Plano de Recuperação foi precedido através de inúmeras reuniões com os administradores e colaboradores da empresa. Sempre participando, diretoria, quadro de gerencia e, com acompanhamento de profissionais especializados em Planejamento Empresariais.

Visão Geral da nova política administrativa da Garça Rural.

- ✓ Manutenção dos atuais fornecedores
- ✓ Fortalecimento do relacionamento junto aos clientes
- ✓ Fidelidade de clientes e maior fortalecimento na comercialização de produtos veterinários
- ✓ Maior exatidão nas análises de créditos
- ✓ Comprometimento e fidelidade da equipe de vendas
- ✓ Credibilidade do mercado consumidor.
- ✓ Melhora nas margens de lucratividade de comercialização de produtos.

Com objetivo de potencializar seus pontos fortes e diminuir suas fraquezas, os chamados pontos cegos, a empresa Garça Rural, vem trabalhando no sentido de equacionar sua situação financeira, redefinindo o modelo de gestão que inclui ai uma reestruturação gerencial administrativa. Procurando redefinir seus processos administrativos internos, visando o melhoramento e criação de novas políticas operacionais e comerciais.

A handwritten signature or mark in black ink, located at the bottom left of the page.





Com a implantação do novo modelo de gestão administrativa implantado pela Garça Rural, espera-se que a empresa recupere sua eficiência operacional, buscando redução de custos e despesas, assim como também buscando novas alternativas possíveis de relacionamentos com clientes e fornecedores.

Garça Rural procura atuar em regiões constituídas por médias e pequenas propriedades, cujas áreas são dotas de boa tecnologia para aplicação do setor, a empresa tem uma área de atuações distribuídas em diversas culturas tais como, 100.000 ha de soja, 33.000 ha de milho, 19.000 ha milho (safrinha), 52.000 ha de trigo, 2.500 ha de feijão, e ainda 3.000 ha de café. A localização estratégica da empresa cria facilidade de acesso em relação aos concorrentes, também a mão de obra qualificada disponibilizada ao setor.

Regiões de atuações:

A Garça Rural tem forte penetração de comercialização de seus produtos, principalmente nos municípios de: Londrina, Tamarana, Marilândia do Sul, Arapongas, Cambe, Astorga, Ibiporã, Bela Vista do Paraíso, Congoinhas, Assaí, e Ribeirão do Pinhal, todos os municípios localizados no Estado do Paraná.

Dificuldades Encontradas pela empresa para um satisfatório desenvolvimento de suas atividades:

Grande número de empresas concorrente.

Concorrências de preços de produtos praticados.

Falta de fidelidade comercial por parte dos agricultores.

A insistente, e comumente praticada utilizada pela maioria dos agricultores que é a “troca de sementes”.

Agricultores quase que em sua totalidade totalmente descapitalizados.

A extrema facilidade de entrada de novos concorrentes.

A handwritten signature or mark in black ink, consisting of a large loop and a few strokes.





Grau de facilidade de entrada de produtos substitutos nas áreas agrícola e veterinária.

Nível de saturação da concorrência poder de barganha dos clientes e também dos fornecedores.

Observa-se nitidamente que o setor agrícola e veterinário, setores eminentemente de atuação da Garça Rural, tem como principais aspectos negativos o elevado nível de saturação da concorrência e a força do poder de barganha dos clientes, aliado aos juros bancários exorbitantes praticados no mercado financeiro.

A Garça Rural, através das ações apontadas, pretende primeiramente destacar-se nos principais fatores críticos de sucesso e melhorar sensivelmente sua atuação na elaboração da estratégia da empresa.

3.2 Analise

Foram analisadas algumas variáveis macroeconômicas que sofrem interferência direta e indiretamente em todo o processo da Garça Rural com comportamentos e variáveis.

Políticas e econômicas	Variáveis significativas	Possibilidades
Real valorizado	aumento	possível ameaça
Juros/bancários	aumento	recursos cada vez mais caro e difíceis
Preços dos Produtos		
Tributos	estável	possível ameaça

A empresa não consegue suportar a política monetária com juros altos e desaceleração na demanda dos produtos, aliados ao alto índice de inadimplência verificado nos últimos anos de atividade.

Vale lembrar que o objetivo principal de gestão nos últimos meses, (pré-recuperação), os gestores não mensuraram esforços no sentido de lograr êxito em nova definição estratégica de negócio, buscando incansavelmente a recuperação de seus créditos (recebíveis) visando à recuperação da capacidade financeira da empresa.





Observa-se que a Garça Rural, buscou solucionar seus problemas através de descontos bancários de seus recebíveis porém os juros bancários extorsivos praticados no sistema bancário brasileiro inviabilizou totalmente sua iniciativa, gerando sim um expressivo grau de endividamento bancário, ainda aliado ao aumento de inadimplência verificado no setor nos últimos anos, com isto verificou-se que as ações da empresa mostraram-se insuficiente, o que levou à necessidade do pedido de recuperação judicial.

Plano de implantação imediata

Readequar quadro de pessoal operacional, visando redução de custos fixos.

Aumento do mix de novos produtos segmentos/veterinária pequenos animais.

Produtos com maior valor agregado.

Readequação de todos os custos estratégicos operacionais.

Programar novas políticas de negociações, visando os recebimentos dos valores inadimplentes.

Maior rigor na seleção de clientes agro pecuaristas a ser trabalhados, visando redução do quadro de inadimplentes.

Redefinir atuação e proposta de desenvolvimento de trabalhos somente com equipe de colaboradores próprios.

Objetivos

Na administração financeira foram adotadas e definidas diretrizes operacionais:

Controle rigoroso de fluxo de caixa.

Utilizar-se de relatório gerencial para definição e análise do capital de giro.





Promover readequação do quadro de funcionários visando a atual estruturação.

R.H. implantação de novas políticas de contratações.

Plano de redução de custos operacionais implantação imediata.

Área Comercial

Visando uma nova atuação direcionada para a recuperação e busca por novos clientes com as seguintes operacionalidades:

Busca de novos possíveis representantes.

Fidelização de clientes.

Aumentar a participação em novos e outros segmentos.

Buscar aumentar os canais de vendas existentes atualmente.

3.2.1 Balanços patrimoniais e demonstração de resultados.

Demonstramos os balanços patrimoniais e suas demonstrações de resultados dos anos de 2.006, 2.007 e 2.008. .:

Balanço Patrimonial Encerrado em 31 de dezembro de 2006, 2007 e 2008 documento anexo.

Destacar os valores que representam o total dos créditos verificados neste Plano de Recuperação Judicial.

Demonstrativos

Fornecedores	R\$ 4.113.932,88
Empréstimos e Financiamentos	R\$ 2.035.362,01
Outros Financiamentos	R\$ 1.003.431,06
Total credores	R\$ 7.152.594,46





Total de Créditos Plano de Recuperação Judicial - R\$ 7.152.725,95

- 3.3 Análise das demonstrações de resultados e dos balanços patrimoniais, demonstra o percentual de cada conta em relação ao total do ativo ou passivo.

Desta forma é possível verificar o comportamento dos valores apresentados e ainda identificar possíveis distorções que necessitem de análise específica por ou em determinados períodos.

As contas patrimoniais e de resultados da Garça Rural, tiveram como referências de análises as demonstrações contábeis apresentadas em 31 de dezembro de 2008.

Assim é notória a elevação dos índices de endividamento de curto prazo, principalmente levando-se em consideração o grau de endividamento junto a bancos e fornecedores e empréstimos de curto prazo.

Considerando, ainda a análise das Demonstrações de Resultado permite identificar o percentual de participação de cada conta em relação à receita líquida da empresa, portando identificamos qual o percentual de margem líquida da empresa apresentadas nos balanços patrimoniais.

Com especial destaque para as Despesas Financeiras, pois sofreram um expressivo aumento percentual em relação à receita líquida, as despesas administrativas e comerciais apresentam um aumento em número absoluto.

Considerando as ações citadas, as projeções e também as informações de mercado, a empresa projeta uma recuperação de seu faturamento ao longo do plano aqui apresentado.

Para a Garça Rural, é interessante observar o crescimento do passivo circulante, indicando aumento no endividamento de curto prazo e queda de seu patrimônio líquido, indicando prejuízo e deterioração do capital investido.





Nota se claramente, e ainda considerando os comentários efetuados, a empresa apresentou evolução negativa de todos os seus índices de endividamento, evidencia-se nas análise do índice de Endividamento Geral o período do ano de dezembro 2.006 ao encerramento em janeiro de 2.009.

No contexto geral, os índices de endividamento e liquidez, levam-nos a evidenciarmos a real necessidade de capital de giro da empresa com juros suportáveis e praticáveis, e torna-se clara a necessidade do pedido de Recuperação Judicial, levando-se assim o total dos débitos inscritos na Recuperação Judicial para o Exigível em Longo Prazo, permitindo assim que a empresa se restabeleça financeiramente.

Sendo assim o alongamento do endividamento tornar-se-à em uma recuperação imediata da liquidez e da capacidade de pagamento da empresa.

3.4 Viabilidade de recuperação

O plano de recuperação será viabilizado com a consolidação das estratégias comerciais operacionais e de ordem administrativo-financeira, que estão propostas na nova realidade administrativa da Garça Rural.

Diversas ações assertivas já foram implantadas com resultados positivos e as ações que ainda não foram praticadas, não apresentam custo alto de investimento.

Como por exemplo, na área financeira, a empresa foi reestruturada com orientação de consultor financeiro externo, com ajustes nos controles financeiros como: implantação de fluxo de caixa passado e futuro, negociações bancárias e controle de taxas de desconto, criação e cumprimento de metas financeiras e redução do quadro de pessoal.





A viabilização deste plano pressupõe a reconquista da confiança dos fornecedores e clientes da Garça Rural.

Referida confiança dependerá da capacidade da empresa em poder comprar e atender aos pedidos nos prazos estabelecidos e a oferta de toda linha de produtos disponibilizados e ofertados ao mercado consumidor.

3.4.1 Projeções de demonstração de resultados e balanços patrimoniais, conforme documentos anexo.

3.4.2 Projeções

Considerando as projeções demonstradas, são nítidas as reais condições de a GARÇA RURAL, em reverter significativamente o atual quadro negativo.

Estão sendo implantadas as seguintes decisões:

- ✓ Recuperação de faturamento.
- ✓ Negociação e recuperação dos recebíveis.
- ✓ Implantação de regras, normas mais rígidas pelo Departamento Cobrança e Jurídico.
- ✓ Implantação de Departamento de Análise de Créditos.





- ✓ Redução significativa das despesas operacionais e financeiras.
- ✓ Manutenção de estoques reguladores, compatíveis com a evolução do faturamento.
- ✓ Provisionamento de recursos, “Disponibilidades” Ativo Circulante, visando com isto fazer frente a pagamento de possíveis débitos tributário.

3.4.3 Proposta aos credores

Considerando, que prevê o art. 50 da Lei 11.101/2005, o Plano de Recuperação propõe concessão de prazos e especiais condições para liquidações (pagamentos) de todas as obrigações vencidas.

O Plano de Recuperação Judicial apresentado sugere provisionamento de parte do resultado líquido auferido, única e exclusivamente para pagamentos anuais, destinados indistintamente a todos os credores de todas as classes, sendo que o primeiro pagamento dar-se-a um ano após a data de publicação no Diário Oficial da Justiça da decisão de homologação do plano e concessão de sua Recuperação Judicial em Juízo.





Projetamos que, respeitada todas as projeções realizadas, o prazo máximo para pagamento de todos os credores indistintamente será de até 10 (dez) anos, mantendo-se a receita bruta projetada da empresa, levando-se em conta uma receita bruta com estimativa conservadora adotada nas projeções realizadas.

3.4.4 Projeções e previsão de recebimento de resultado da empresa para pagamentos dos credores habilitados na recuperação judicial, a partir do primeiro ano.

a) Previsão de faturamento ano 2009	R\$ 3.000.000,00
b) Previsão de pagamento a fornecedores até 30/6/2010 (obs. novas aquisições após 10/03/2009)	R\$ 1.840.000,00
c) Total despesas fixas até 30/06/2010	R\$ 960.000,00
d) Previsão receita líquida	R\$ 200.000,00





Quadro de Previsão de Faturamento ano a ano (2009/2019), Previsão de Pagamentos anuais aos credores habilitados no Plano de Recuperação Judicial conforme recebimentos.

Ano	Previsão/Fat.anual	Previsão pagamentos Recuperação Judicial	Data
2009-	R\$ 3.000.000,00
2010-	R\$ 4.000.000,00	R\$ 200.000,00	30/06/2010
2011-	R\$ 4.500.000,00	R\$ 300.000,00	30/06/2011
2012-	R\$ 5.000.000,00	R\$ 400.000,00	30/06/2012
2013-	R\$ 5.500.000,00	R\$ 450.000,00	30/06/2013
2014-	R\$ 6.000.000,00	R\$ 500.000,00	30/06/2014
2015-	R\$ 6.500.000,00	R\$ 700.000,00	30/06/2015
2016-	R\$ 6.800.000,00	R\$ 811.000,00	30/06/2016
2017-	R\$ 7.200.000,00	R\$ 900.000,00	30/06/2017
2018-	R\$ 7.500.000,00	R\$ 1.250.000,00	30/06/2018
2019-	R\$ 8.000.000,00	R\$ 1.642.000,00	30/06/2019

Relação de Credores Habilitados

Anexo documento “Grupo,II” Credores Quirografários – Fornecedores, Empréstimos de Sócios, Bancos sem garantias.

Anexo documento “Grupo” Credores com Garantias Reais.

Especificações de Valores a credores habilitados no plano de recuperação Judicial.

a) Fornecedores	R\$ 4.113.932,88
b) Bancos	R\$ 2.035.362,01
c) Outros credores	R\$ 1.003.431,06
d) Total Geral	R\$ 7.152.725,95





4 CONSIDERAÇÕES FINAIS

O profissional contratado para elaborar o Plano de Recuperação, inclusive com parecer sobre a viabilidade econômico-financeira da GARÇA RURAL COMERCIO E REPRESENTAÇÕES LTDA, acredita que as informações constantes neste Plano de Recuperação evidenciem que a empresa é rentável.

Baseada nas ações tomadas e descritas, e, ainda as estratégias sugeridas para reestruturação, a empresa terá capacidade operacional de trabalhar como uma empresa viável. Acreditamos que todos os credores terão maiores benefícios com a implantação deste plano de recuperação, uma vez que as informações e a proposta aqui analisada não agregam nenhum risco adicional aos credores.

Observando ainda que a empresa não efetivou a nenhum credor, convite a participar de um plano de capitalização da empresa e não fora forçado a continuar estabelecendo relações comerciais a Garça Rural.

O planejamento estratégico, laudo econômico-financeiro disponibilizados foram efetuados com as informações prestadas pela empresa Garça Rural, e, os documentos exigidos conforme art. 51 da lei, sendo que a veracidade das citadas informações é de totais responsabilidades e anuência da administração da empresa Garça Rural.

Tão logo, após o cumprimento dos art. 61 e 63 da Lei 11.101/2005, a empresa Garça Rural, compromete-se a honrar com os demais pagamentos no prazo e na forma de seu plano devidamente homologado.

É o relatório.

Londrina-Pr. 26 de junho de 2009.

Anuente:

Garça Rural Comércio e Representações Agropecuária Ltda
Har Ogawa
Márcio Viana
Adm. Informação Empresarial
Gestão Estratégica de Negócios

Isutosi Ikuta
Contador
*CRC. No. PR-006126/0-5**

